



中国经济第三极蓄势待发

天津“龙抬头”

本报记者 公培佳 天津报道

9月16日，天津股权投资基金协会成立，资本市场再添直接融资平台。

此前一周内，来自天津的消息愈发集中：滨海新区将开设三板试点，天津将组建中国内地第三大证券交易所……

这绝非偶然，滨海新区新一轮的开发建设在国家“十一五”规划中上升到了全国总体发展战略布局，这成了中国继上世纪80年代开发深圳、90年代开发浦东之后，掀起的又一波开发开放高潮；而以天津滨海新区为“龙头”的环渤海经济圈，在沉寂了多年之后，终于迎来了打造中国经济第三极的历史性机遇。

事实上，在刚刚过去的5年间，国家在解决“南快北慢”、“东高西低”经济发展难题中，新圈定了多个区域经济，除环渤海经济圈外，振兴东北、设立成渝特区等大动作频频。

入到了全国总体发展战略布局之中。

2006年6月，“国务院20号文”适时而出，确立了天津金融先行先试。8月9日，国务院正式发布了《天津市城市总体规划（2005-2020年）》的批复，首次明确天津为中国北方经济中心。

随后，国务院批准天津滨海新区作为全国综合配套改革试验区。

滨海新区“十一五”规划提出：新区发展定位是立足天津，依托京津冀，服务环渤海，辐射三北，面向东北亚。

早在2003年戴相龙到天津任市长开始，直到今年3月张高丽调任天津市委书记，以天津为“龙头”、环渤海经济圈为阵地的全国经济一盘棋格局大幕开启。

戴相龙此前接受记者采访时表示：“天津过去的发展战略主要是针对自身的战略，现在是国家全局发展的战略。”

天津不断发招

“天津的目标不是北方金融中心。”尽管戴相龙多次接受采访时均这样强调，但天津先行先试的金融策略早已开始。

2003年年底，天津产权交易中心被国资委确认为首批中央企业国有资产交易市场。

2005年9月，总部设于天津的渤海银行获得国务院批准成立，成为近10年来第一家新批准成立的全国性股份制银行；11月，渤海产业投资基金也获得国家发改委的批准允许通行。

2006年12月9日，天津港财务有限公司正式开业，开全国港口企业集团财务公司之先河。

“2007年，天津在混业经营、外汇制度改革、引进外资银行、建立新的金融机构方面步伐更大。”南开大学经济学院院长周立群称。

8月20日，国家外汇局首先选在天津滨海新区试点个人直接对外证券投资业务，这是继QDII放行后，中国推进资本账户自由化的又一步骤。

渤海湾越来越聚集的资本磁吸引起了世界目光，而天津也成了外商在中国投资回报率最高的地区之一。

2005年10月27日，新加坡总理李显龙来中国大陆洽谈合作，他选择了环渤海。此后，空客、丰田、摩托罗拉、三星、空客、丰田等跨国巨头纷至沓来。

而助推天津高速发展的个案是：2006年9月25日，国务院批复天津东疆保税港区在享受和洋山港区同样的优惠政策基础之上，还将享受先行先试的优惠，国内最大保税港落成，物流畅通无阻。

而助推天津高速发展的个案是：2006年9月25日，国务院批复天津东疆保税港区在享受和洋山港区同样的优惠政策基础之上，还将享受先行先试的优惠，国内最大保税港落成，物流畅通无阻。

而助推天津高速发展的个案是：2006年9月25日，国务院批复天津东疆保税港区在享受和洋山港区同样的优惠政策基础之上，还将享受先行先试的优惠，国内最大保税港落成，物流畅通无阻。

腹地亟须合作

依据经济学划分，一个经济圈，除了有高昂的“龙头”外，还要有扎实的腹地。商务部副部长易小准近日表示的“尚未构成真正环渤海经济圈”的担心正源于后者。



处于京津城市带和环渤海经济圈交汇点上的天津港，背靠三北，面向东北亚。 phototex 供图

据周立群介绍，滨海新区位于京津城市带和环渤海湾城市带的交汇点，拥有东北、华北等辽阔的辐射空间，而辐射力主要体现在物流上。

但多年来，共处环渤海经济圈的山东、河北、天津、辽宁等地，因区域利益障碍，在分工协作上并不理想，甚至一度出现了争抢龙头、各自为战现象；尤其在渤海湾，大连港、天津港、青岛港同级别港口集中，同业竞争更为激烈。

有人形象地把环渤海比成“老虎经济”，相对于长三角的“狼群经济”和珠三角则是“虎狼共生经济”，更加需要区域协作。

为此，打破区域界限，牵手合作成了中国经济第三极崛起的必修课。

“张高丽从山东省委书记到天津市委书记正是基于这个考虑。”周立群称。而首钢外迁则跨出了区域合作的重大一步。

2005年12月，戴相龙率团赴唐山考察冀津经济技术合作。

2006年11月底，戴相龙率团到山东省和青岛市考察，共商合作发展大计。

2007年2月，唐山市委书记赵勇率团赴天津，与天津市就加快沿海交通设施的对接和沿海开发达成初步共识。7月21日，滨海新区与唐山市签署《经济合作协议书》，有学者将此经济合作协议称为“冀津协调发展的破局之作，是一个具有深远意义的标志性事件”。

而张高丽就任天津市委书记后的首次出访，就是率团赴曹妃甸工业区考察；同时，河北省委书记白克明也率团对滨海新区进行考察。两地就加强冀津合作、推动环渤海崛起形成战略共识。张高丽把这一次两省市高层互访称作“加强津冀合作的一个新起点”。

中国企业走出去：增势强劲 争进主流

本报记者 吴丽华 北京报道

走出去的中国企业正越来越多地显示着力量。

9月14日，商务部、统计局和外汇局首次联合发布的《2006年度中国对外直接投资统计公报》显示，截至2006年底，中国企业对外投资累计净额达906.3亿美元，有5000多家境内投资主体共在全球172个国家(地区)设立境外直接投资企业近万家。

2002年至2006年5年间，中国对外直接投资(非金融类)增势强劲，年均增速高达60%。

中国商务部对外经济合作司副司长陈林表示，近年来，随着中国经济的迅速发展，中国对外直接投资增势强劲。

“走出去首先是产品走出去；其次是营销网络走出去；第三是品牌走出去；最后是整个民族工艺走出去。”奥康集团媒体负责人韦开孟对本报记者说。奥康已在日本、美国、俄罗斯、意大利、西班牙建立了五大销售中心，并在米兰设立了鞋样设计中心。

在9月8日举行的“2007年国际投资论坛”上，央行行长周小川表示，人民银行高度重视金融对“走出去”支持不足等问题，今后将进一步拓展金融市场的广度和深度，为企业“走出去”提供强有力的金融支持。

政策支持成果显著

随着经济的发展，党中央不断对“走出去”给予指导。

1997年，中共十五大提出，“要鼓励能够发挥我国比较优势的对外投资，更好地利用国内国外两个市场、两种资源”。

1999年，中共十五届四中全会进一步强调要“鼓励国有企业利用国内国际两种资源，提高国际竞争力”；“确有条件的国有企业发挥比较优

党中央对企业“走出去”不断给予指导，并提供强有力的金融支持。近几年来，中国企业在开拓国际市场方面取得了卓越的成果。但由于中国企业对外投资起步较晚，缺少经验，整体上仍处于起步阶段。

势到国外设立企业、开拓国际市场。”

实质性的政策支持，始自2002年的中共十六大报告。报告中出现了“坚持‘引进来’和‘走出去’相结合，全面提高对外开放水平”的字眼，第一次将中国企业“走出去”提到如此高度。

此后，国家发改委、商务部、财政部、外汇管理局等逐步启动了政策调整的步伐。2004年11月12日，国家发改委与中国进出口银行联合发出通知，对“国家鼓励的境外投资重点项目”给予信贷支持。根据此文件，中国进出口银行在每年信贷计划中，专门安排一定规模的境外投资专项贷款，用于支持国家鼓励的境外投资重点项目，并享受出口信贷优惠利率。

获得国家开发银行“走出去”信贷支持的，不仅包括中石油、中石化、中国五矿、中冶集团这些资源性行业，也可以看到华为、清华同方、TCL等IT和家电类企业。一些特殊项目，甚至可在获得商业银行贷款支持的同时向财政部申请贴息。

好政策催生好结果。截至2004年9月底，中央企业控股的境内上市公司168家，股本总额占全部境内上市公司的33.8%；在香港上市的53家公司流通股股本占香港流通股的18.1%。

国务院国资委主任李荣融曾透露，2005年上半年，中央企业纷纷“走出去”开拓国际市场。特别是在能源资源领域，一批实力强、规模大的中央企业拿到了十余个大宗海外能源资源合同。

中石化新签了厄瓜多尔、伊朗、尼日利亚3个境外油气资源合同。中石油新签境外合同7个，海外投资业务进入国家增加到23个。中海油完成了尼日利亚油气田项目的收购。

五矿与智利国家铜业公司联合开发智利铜资源，获得智利对中国15年内约85万吨电解铜的供应。

2006年中央企业“走出去”，全年实现出口交货值2778.1亿元，同比增长40%。

尚处于起步阶段

2006年，中国吸收的非金融类实际外商直接投资额就为630.2亿美元。“引进来”与“走出去”明显处于发展不均衡的状态。

商务部部长助理陈健6月1日在2007年中外企业国际年会上作主旨演讲时说，由于中国企业对外投资起步较晚，缺少经验，整体上还处于起步阶段。

国务院发展研究中心对外经济研究部副部长隆国强就曾表示，“十一五”期间我国对外投资的规模会增大，但不会达到高潮。因为“走出去”是个渐进的过程，无论是“十五”，还是“十一五”，中国企业“走出去”都还是处于起步阶段。

全国工商联发展处处长赵征然表示，虽然民营企业走出去取得了一定的成果，一些企业开始“抱团”走出去，国家也投资支持建立京外经贸合作区，但盲目地分散走出去依然处于刚刚起步阶段。

山东金王集团总经理助理武新建在接受记者采访时也支持上述说法，他说：“企业走出去应倡导联合行动，联手出击。单个企业势单力薄，可以联合上下游企业出击，即‘扎堆式出击’。这样企业可以相互照应，势力大，影响也大，而且可以有效避免相互倾轧、内耗竞争。”

另外，中国企业“走出去”不但要迎合国际的市场，重要的是要让中国的产品去引领国际潮流。”韦开孟说。

“现在中国的产品还是很难走进国外的主流社会，走出去还是一个漫长的过程。”在中国民营企业走出去领域比较成功的、中国第一个开建的境外经贸合作区的投资方康奈集团总裁郑秀康也表示。即使在中国企业走出去比较成功的非洲能源领域，“在非洲苏丹以外的利比亚等国家，中国的石油开采还只是非常小的一个股东”。国家开发银行政策研究室吴志峰博士说，2006年壳牌在非洲的石油生产相当于中石油的20倍，2007年中国在非洲的石油投资额仅仅是世界投资非洲额的五分之一。

此外，在经营方面，中国走出去的企业也要向国际企业学习。“在国际企业围猎中国精英，实现其中国本土化战略的同时，中国企业同样瞄准海外高端人才，如海尔在美国设计、制造、销售‘三位一体’的本土化策略使其成为世界性本土品牌，奥康也是一样。奥康实行海外本土化扩张，聘用‘老外’打工，使中国企业‘走出去’。”韦开孟对记者说。

还原十六大以来非公经济发展路径

民营经济 GDP 占比超 60%

本报记者 杨仕省 北京报道

9月15日，65岁的纪世瀛参加了“中关村20岁，正年轻”的主题展览活动。

这位被誉为“中关村第一村民”的传奇人物，1980年创办了北京首家民营科技企业。1992年，当上政协委员的纪世瀛，提出“民营经济将会成为主流经济”的说法，预测民营经济“10年后将占据半壁江山，15年后三分天下有其二”。

正如纪世瀛预测的那样，而今非公经济的发展日新月异，突飞猛进。

根据最新发展规划，继与国企、外企“三分天下”之后，广东省民营经济新目标已经明确：到2010年，将由目前的“三分天下”发展成“半壁江山”。

与广东不同，重庆已提前实现上述目标。据统计，2006年重庆非公经济占全社会经济总量的比例超过1/2。在浙江，这个数字更是令人瞠目，非公经济占90%以上。

从全国来看，民营经济占据半壁江山已成定局，占全国GDP超过60%。

政治地位空前

党的2217名十七大代表中，民营企业代表非常普遍。其中，江苏省是十七大民营企业代表最多的省份，代表包括被称为“钢铁教父”的江苏沙钢集团董事长沈文荣和森达集团董事长朱相桂，这两人均是第二次当选。

据了解，2002年中共十六大，沈文荣、朱相桂与远东集团蒋锡培、综艺集团曾圣达、重庆南方集团孙基林、广

东金潮集团刘思荣等7位民营企业集体亮相，曾引起热烈议论。

而今民营代表已从当初少数省份扩展到全国，他们的一个共同特点是，参政经验丰富，身上有许多政治光环。61岁的沈文荣曾任张家港市委副书记；57岁的朱相桂是全国劳动模范，也是中共十五大、十六大的代表；50岁的梁稳根，连任三届全国人大代表。浙江万丰奥特集团董事长陈爱莲今年当选十七大代表。

许多民营企业家在担任人大和政协职务的同时，更渴望直接向高层反映自己的心声。2003年初，重庆力帆集团董事长尹明善当选重庆市政协副主席，首开民营企业步入省级政协之先河；尹明善后来又出任重庆市工商联主席。就在当年，传化集团董事长徐冠巨出任浙江省政协副主席一职。种种迹象表明，非公经济的发展有目共睹，政治地位也水涨船高。

作为非公经济代表人士出任重庆市政协副主席，尹明善感慨万千地说：“党和政府对非公经济与公有制经济一视同仁。”

非公36条出台之路

“小企业集合发债有望年内实现。”9月17日，发改委中小企业司副司长狄娜称，“非公经济36条”规定支持中小企业通过集合发债进行融资，3年多来相关部门一直在积极准备。中共十六大提出要毫不动摇的鼓励和支持民营经济的发展。早在2004年3月，温家宝总理对全国政协经济委

员会起草的《关于促进非公有制经济发展的建议》作出批示，要求有关部门着手研究促进非公有制经济发展的一些重大政策性问题。

据记者了解，在《国务院2004年工作要点》中，上述文件被列为2004年下半年的十项重点工作之一。发改委、国务院研究室牵头成立了促进非公经济重大政策专题研究小组，科技部、财政部等24个小组成员单位参与了文件的起草和修改。

2005年2月25日，国务院发布《关于鼓励支持和引导个体私营等非公有制经济发展的若干意见》，因文件内容共36条，简称为“非公36条”。

“非公36条”强调：“应对非公有制企业和其它所有制企业一视同仁，实行同等待遇。”“这是国内第一部促进非公经济发展的系统性政策文件。”全国政协副主席、全国工商联主席黄孟复如是评价。

2004年3月14日，十届全国人大二次会议还高票通过了《对非公经济极为有利的宪法修正案。宪法第22条规定：“公民的合法的私有财产不受侵犯。”

尹明善表示，作为企业主，财产是企业经过艰苦奋斗积累起来的，通过修正宪法，明显加大了对私有财产的保护范围和力度。

突破投资壁垒

非公经济地位变化很重要的体现，是近年非公经济突破所有制界限，进入过去无法进入的领域。十六大报告提出，要放宽民间资

本的市场准入领域。十六届三中全会则进一步“鼓励、支持和引导非公经济的发展”。

此前有调查证实：非公经济近30个产业领域存在“限进”情况，包括基础设施、新型服务和大型制造业等。

但机遇很快到来，被认为是非公经济进入限制领域的标志性事件出现在2003年：均瑶集团收购宜昌三峡机场，控股股东航空武汉航空公司18%的股份。

而刘永好的新希望集团，从2002年开始大举参与国企改革，并收购8家国企后实现了中国南方第二大乳业集团的梦想，同时介入银行、证券等过去非公经济的“禁地”，成为民生银行第一大股东。

目前，除了仍由国家控制的一些命脉产业，众多的领域均已对非公经济开放，比如，电力、煤气、交通运输、仓储业、金融、保险、通讯、教育、汽车等。

据悉，通威集团对资本市场的向往由来已久。早在1992年，通威集团提出上市融资，但在当时上市审批制的条件下，最终只好望而却步。上市审批制改革为核准制后，通威集团于2000年重启上市计划，进行股份制改造，直至通过证监会发行审核委员会的审核。

而今，已不存在所有制限制的资本市场，相信会有众多民营企业进场融资。9月19日，尹明善向《华夏时报》记者表示，力帆集团今年很快将在A股市场整体上市。